



**EXPORT
IMPORT**
COMPANY

MARKETING
PROSPECÇÃO
TRANSAÇÃO
COMUNICAÇÃO
PREPARAÇÃO
COACHING



EX  **imtra**®

www.ex-imtra.com



IMPULSIONE SEU CRESCIMENTO INTERNACIONAL

Sua porta de entrada para novos mercados

Bem-vindo a um mundo onde as trocas comerciais estão em constante evolução e a expansão internacional é um fator estratégico de crescimento. Estabelecer-se em novos mercados exige uma preparação rigorosa, expertise aguçada e uma rede confiável.

Nossa missão: transformar sua ambição em sucesso internacional

A EX-IMTRA apoia empresas em todas as etapas de sua expansão internacional, facilitando a importação e exportação de bens e serviços. Com uma abordagem personalizada, ajudamos pequenos negócios, PMEs, grandes empresas e instituições a estruturar sua estratégia comercial, otimizar sua cadeia de suprimentos e garantir operações transfronteiriças seguras.

Uma expertis estratégica bem antecipada

Elaboração de planos de ação comercial adaptados a cada mercado alvo. Adaptamos nossas soluções aos seus objetivos, ao seu setor e à sua maturidade de exportação.

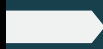
Domínio das Redes de Distribuição

Desenvolvimento de planos de ação comercial adaptados a cada mercado alvo. Adaptamos nossas soluções aos seus objetivos, ao seu setor e à sua maturidade de exportação.

Uma abordagem operacional completa

Desde a logística até os aspectos regulatórios, incluindo documentação, facilitamos cada etapa do processo, incluindo estratégia de precificação e negociação comercial.





POR QUE ESCOLHER A EX-IMTRA?

Uma abordagem pragmática e orientada para resultados

Transformamos seu projeto em uma realidade lucrativa e sustentável.

Uma forte rede de parceiros

Instituições, bancos e fornecedores de logística, oferecemos um ecossistema confiável.

Visão estratégica combinada com execução impecável

Da reflexão à operação, nós o guiamos em cada passo do caminho.

Uma solução chave na mão adaptado à sua atividade

Nosso suporte é totalmente personalizável de acordo com suas necessidades.



NOSSAS SOLUÇÕES DE APOIO

Definição de sua estratégia internacional

- Estudo de mercado e identificação das oportunidades.
- Análise dos riscos e validação da viabilidade.
- Desenvolvimento de um plano de ação para exportação ou importação.

Implementação do seu desenvolvimento comercial

- Seleção dos mercados e parceiros estratégicos.
- Otimização dos canais de distribuição.
- Implementação de estratégias de prospecção e implantação.

Gestão da logística e das operações

- Estruturação da cadeia de suprimentos.
- Conformidade regulatória e aduaneira.
- Gestão dos riscos relacionados ao comércio internacional.

Otimização de financiamentos e seguros

- Acesso a subsídios públicos e privados.
- Garantia de pagamentos e cobertura de riscos.
- Seguro de prospecção para minimizar os custos de implantação.



ESTRUTURAÇÃO
DESENVOLVIMENTO



GRANDES MERCADOS

Nossas soluções para o sucesso no mercado brasileiro

Análise de Mercado & Estratégia de Importação-Exportação

- Identificação dos melhores fornecedores e produtores brasileiros com base em suas necessidades.
- Estudo de tendências e análise de oportunidades para garantir suas cadeias de suprimentos.
- Suporte no desenvolvimento de estratégias para entrada no mercado brasileiro.

Logística & Gestão da Cadeia de Suprimentos

- Otimização das redes logísticas para garantir prazos curtos e transporte eficiente.
- Gestão das formalidades aduaneiras regulatórias para garantir total conformidade.
- Consultoria sobre melhores práticas em exportação e certificação agroalimentar.

Negociação & Parcerias

- Acesso a uma rede confiável e certificada de partes interessadas brasileiros.
- Negociação de termos comerciais para maximizar sua rentabilidade.
- Treinamento sobre os desafios da gestão intercultural e práticas de negócios locais.

EX-IMTRA
EXPORT
IMPORT
COMPANY

MARKETING
PROSPECÇÃO
TRANSAÇÃO
COMUNICAÇÃO
PREPARAÇÃO
COACHING

POR QUE TRABALHAR CONOSCO?

- ✓ **Expertise aprofundada** no setor de comércio de açúcar, soja e café.
- ✓ **Uma rede forte de parceiros locais** para garantir suas transações e minimizar riscos.
- ✓ **Gestão rigorosa** dos aspectos regulatórios e logísticos, essenciais para o comércio internacional.
- ✓ **Suporte personalizado** e uma abordagem pragmática para maximizar sua competitividade.

Comunicação & Posicionamento de Marca

- Estratégia de branding adaptada aos padrões internacionais e ao mercado brasileiro.
- Implementação de planos de marketing digital e tradicional para valorizar seus produtos.
- Gestão de imagem e apoio em feiras comerciais e eventos agroalimentares.



MERCADO PREMIUM

CORSICA, mercado excepcional



Produtos agroalimentares da Córsega, de uma seleção de produtores locais

A Córsega é uma ilha (França) no coração do Mediterrâneo, rodeada por águas cristalinas. Livre de indústrias e poluição, é verdadeiramente uma "montanha no mar". Os produtores locais criam e fabricam especialidades de acordo com receitas ancestrais e ingredientes regionais. Com sua confiança e expertise, selecionamos uma gama premium – o melhor de todos – para nossos clientes.



- **Seleção Rigorosa de Produtores** : Atendendo a critérios de qualidade rigorosos, certificados (AOP, AOC, Orgânico, etc.), e que garantem uma produção regular.
- **Implementação de uma Estrutura de Coordenação** : Uma rede de produtores para unir esforços, facilitar a logística e estruturar a oferta.
- **Padronização da Qualidade** : Conformidade com padrões uniformes de produção, embalagem e logística homogênea para apresentar uma gama coerente internacionalmente.

Oportunidades de Mercado

A EX-imtra identifica os segmentos de consumidores, hábitos de compra e tendências de consumo nos países-alvo para estruturar a oferta de produtos. Priorizamos os mercados europeus para entregas rápidas e os mercados internacionais para parcerias estratégicas.

Segmentação & Alvo

Segmentos de clientes de alto padrão: Consumidores com forte poder aquisitivo, em busca de qualidade e autenticidade. Canais de distribuição especializados: Boutiques de luxo, empórios finos, chefs estrelados, lojas conceito, pequenos varejistas e redes de lojas especializadas.

Posicionamento do Produto

Destacar a natureza única, artesanal e autêntica dos produtos corsos (origem, artesanato e sabores distintivos) para fortalecer seu posicionamento premium e construir diferenciação por meio de uma abordagem coordenada entre os produtores.





SUORTE DE COMUNICAÇÃO INTERNACIONAL PERSONALIZADO ?

**Plano de ação personalizado
para garantir o sucesso da
sua expansão**

Estratégias de comunicação adaptadas às expectativas locais.

Identificação de posicionamento.

Preparação e estruturação do projeto internacional.
Seu mix de marketing diferenciado.

Criação de uma identidade de marca forte e distinta.
Apoio na digitalização e marketing.

Otimização do desempenho comercial.

Desenvolvimento das habilidades da equipe interna.

Preparação para reuniões estratégicas.

Networking com parceiros-chave e operadores do mercado.

Relações públicas.

Uma visibilidade bem construída e aprimorada dos seus produtos

A **ImdipendEX** apoia as empresas na estruturação de seus projetos de exportação, ajudando-as a construir uma **identidade forte** e otimizar sua estratégia de **desenvolvimento internacional**.

Com uma visão abrangente e expertise especializada, auxiliamos na superação de barreiras culturais, linguísticas e comerciais para estabelecer uma **presença sustentável** em novos mercados.

01 ✓ Consultoria em estratégia

02 ✓ Comunicação & Branding

03 ✓ Coaching prático



EXimtra®

GROW YOUR NEW BUSINESS WITH US



David Dore
Sales director

Via Ramai, 14
07040 Sassari (Italy)

+33 6 60 49 76 78 (FR)
+39 344 574 81 87 (IT)

eximtra.david@gmail.com
dore-david@orange.fr

COMMERCIALISATION
DÉVELOPPEMENT
TRANSACTION
À L'EXPORT

MARKETING
PROSPECTING
TRANSACTION
FOR EXPORT

Monica Calore
Project manager

Tour Armoise
rue du 1er bataillon de choc
20090 Ajaccio (France)

+33 6 10 44 38 75

imdipendex@gmail.com
monica@com-mentis.com

CONSEIL
PRÉPARATION
ACCOMPAGNEMENT
À L'EXPORT

COMMUNICATION
PRÉPARATION
COACHING
TO EXPORT

Gregori Dore
Sales manager

Via Ramai, 14
07040 Sassari (Italy)

+33 6 22 93 62 52 (FR)

eximtra.gregori@gmail.com
gregfernandez109@gmail.com

COMMERCIALISATION
DÉVELOPPEMENT
TRANSACTION
À L'EXPORT

MARKETING
PROSPECTING
TRANSACTION
FOR EXPORT

• • • **Contate-nos** hoje para transformar sua ambição internacional em sucesso concreto !



www.ex-imtra.com

