

**EXPORT  
IMPORT**  
COMPANY

MARKETING  
PROSPECÇÃO  
TRANSAÇÃO  
COMUNICAÇÃO  
PREPARAÇÃO  
COACHING

**EX**  **imtra** <sup>®</sup>

[www.ex-imtra.com](http://www.ex-imtra.com)

# IMPULSIONE SEU CRESCIMENTO INTERNACIONAL

## Sua porta de entrada para novos mercados

Bem-vindo a um mundo onde as trocas comerciais estão em constante evolução e a expansão internacional é um fator estratégico de crescimento. Estabelecer-se em novos mercados exige uma preparação rigorosa, expertise aguçada e uma rede confiável.

## Nossa missão: transformar sua ambição em sucesso internacional

A EX-IMTRA apoia empresas em todas as etapas de sua expansão internacional, facilitando a importação e exportação de bens e serviços. Com uma abordagem personalizada, ajudamos pequenos negócios, PMEs, grandes empresas e instituições a estruturar sua estratégia comercial, otimizar sua cadeia de suprimentos e garantir operações transfronteiriças seguras.

### Uma expertis estratégica bem antecipada

Elaboração de planos de ação comercial adaptados a cada mercado alvo. Adaptamos nossas soluções aos seus objetivos, ao seu setor e à sua maturidade de exportação.

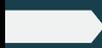
### Domínio das Redes de Distribuição

Desenvolvimento de planos de ação comercial adaptados a cada mercado alvo. Adaptamos nossas soluções aos seus objetivos, ao seu setor e à sua maturidade de exportação.

### Uma abordagem operacional completa

Desde a logística até os aspectos regulatórios, incluindo documentação, facilitamos cada etapa do processo, incluindo estratégia de precificação e negociação comercial.





# POR QUE ESCOLHER A EX-IMTRA?

## Uma abordagem pragmática e orientada para resultados

Transformamos seu projeto em uma realidade lucrativa e sustentável.

## Uma forte rede de parceiros

Instituições, bancos e fornecedores de logística, oferecemos um ecossistema confiável.

## Visão estratégica combinada com execução impecável

Da reflexão à operação, nós o guiamos em cada passo do caminho.

## Uma solução chave na mão adaptado à sua atividade

Nosso suporte é totalmente personalizável de acordo com suas necessidades.



# NOSSAS SOLUÇÕES DE APOIO

## Definição de sua estratégia internacional

- Estudo de mercado e identificação das oportunidades.
- Análise dos riscos e validação da viabilidade.
- Desenvolvimento de um plano de ação para exportação ou importação.

## Implementação do seu desenvolvimento comercial

- Seleção dos mercados e parceiros estratégicos.
- Otimização dos canais de distribuição.
- Implementação de estratégias de prospecção e implantação.

## Gestão da logística e das operações

- Estruturação da cadeia de suprimentos.
- Conformidade regulatória e aduaneira.
- Gestão dos riscos relacionados ao comércio internacional.

## Otimização de financiamentos e seguros

- Acesso a subsídios públicos e privados.
- Garantia de pagamentos e cobertura de riscos.
- Seguro de prospecção para minimizar os custos de implantação.



**ESTRUTURAÇÃO**  
**DESENVOLVIMENTO**



## GRANDES MERCADOS

Nossas soluções para o sucesso no mercado brasileiro

### Análise de Mercado & Estratégia de Importação-Exportação

- Identificação dos melhores fornecedores e produtores brasileiros com base em suas necessidades.
- Estudo de tendências e análise de oportunidades para fortalecer suas cadeias de suprimentos.
- Suporte no desenvolvimento de estratégias de entrada e expansão no mercado brasileiro

### Logística & Gestão da Cadeia de Suprimentos

- Otimização de redes logísticas para garantir prazos curtos e transporte eficiente.
- Gestão dos processos aduaneiros e requisitos regulatórios assegurando total conformidade.
- Consultoria sobre melhores práticas em exportação e certificação agroalimentares.

### Comunicação & Posicionamento de Marca

- Estratégia de branding adaptadas ao padrões internacionais e ao mercado brasileiro.
- Implementação de planos de marketing digital e tradicional para valorizar seus produtos.
- Gestão de imagem corporativa e apoio em feiras comerciais e eventos agroalimentares.

**EX-IMTRA**  
**EXPORT**  
**IMPORT**  
COMPANY

MARKETING  
PROSPECÇÃO  
TRANSAÇÃO  
COMUNICAÇÃO  
PREPARAÇÃO  
COACHING

### POR QUE TRABALHAR CONOSCO?

- ✓ Expertise setorial aprofundada nos mercados de açúcar, soja, chocolate e café.
- ✓ Rede sólida de parceiros locais para garantir suas operações e reduzir os riscos.
- ✓ Gestão rigorosa dos aspectos regulatórios e logísticos, essenciais para o comércio internacional.
- ✓ Acompanhamento personalizado e abordagem prática para maximizar sua competitividade.



**Amanda Claro**

Bureau de représentation brésil

+55 88 98166-4271

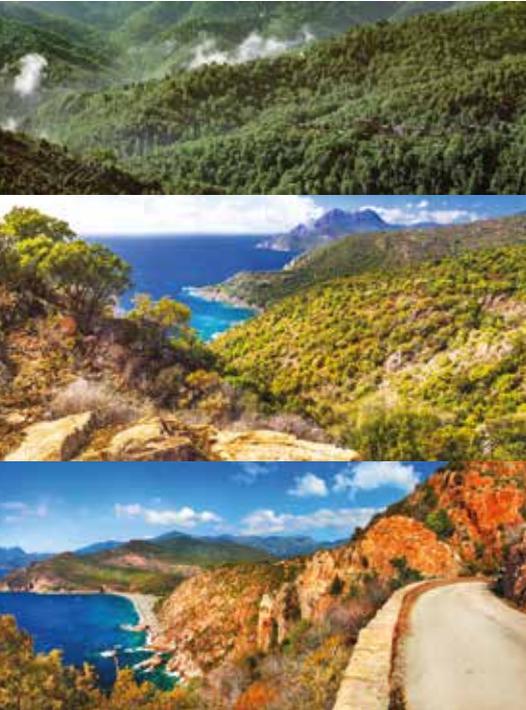
### Negociação & Parcerias

- Conexão com uma rede confiável e certificada de stakeholders brasileiros.
- Otimização dos termos comerciais para aumentar sua rentabilidade.
- Assessoria e capacitação sobre os desafios da gestão intercultural e as práticas de negócios locais.



## MERCADO PREMIUM

### CORSICA, mercado excepcional



### Produtos agroalimentares da Córsega, de uma seleção de produtores locais

A Córsega é uma ilha (França) no coração do Mediterrâneo, rodeada por águas cristalinas. Livre de indústrias e poluição, é verdadeiramente uma "montanha no mar". Os produtores locais criam e fabricam especialidades de acordo com receitas ancestrais e ingredientes regionais. Com sua confiança e expertise, selecionamos uma gama premium – o melhor de todos – para nossos clientes.



- **Seleção Rigorosa de Produtores** : Atendendo a critérios de qualidade rigorosos, certificados (AOP, AOC, Orgânico, etc.), e que garantem uma produção regular.
- **Implementação de uma Estrutura de Coordenação** : Uma rede de produtores para unir esforços, facilitar a logística e estruturar a oferta.
- **Padronização da Qualidade** : Conformidade com padrões uniformes de produção, embalagem e logística homogênea para apresentar uma gama coerente internacionalmente.

### Oportunidades de Mercado

A EX-imtra identifica os segmentos de consumidores, hábitos de compra e tendências de consumo nos países-alvo para estruturar a oferta de produtos. Priorizamos os mercados europeus para entregas rápidas e os mercados internacionais para parcerias estratégicas.

### Segmentação & Alvo

Segmentos de clientes de alto padrão: Consumidores com forte poder aquisitivo, em busca de qualidade e autenticidade. Canais de distribuição especializados: Boutiques de luxo, empórios finos, chefs estrelados, lojas conceito, pequenos varejistas e redes de lojas especializadas.

### Posicionamento do Produto

Destacar a natureza única, artesanal e autêntica dos produtos corsos (origem, artesanato e sabores distintivos) para fortalecer seu posicionamento premium e construir diferenciação por meio de uma abordagem coordenada entre os produtores.



## MERCADO PREMIUM

Um verdadeiro diálogo gastronômico



Uma linha de produtos que resgata as raízes históricas da culinária italiana.

A Itália e os países vizinhos compartilham uma longa tradição culinária mediterrânea, onde os produtos locais ocupam um papel central em cada refeição. É nesse espírito de autenticidade, excelência e compartilhamento que os produtos agroalimentares Premium se consolidam no mercado italiano, promovendo o valor dos produtos mediterrâneos genuínos.

- **Uma ponte de sabores entre a França e a Itália**

Laços históricos e culturais entre vizinhos que favorecem a compreensão mútua e uma afinidade natural entre os dois povos. Essa relação histórica se reflete nos produtos agrícolas e alimentícios de ambas as regiões, inspirados em um terroir comum, moldado por séculos de intercâmbio e cooperação.

- **Um Mercado Mediterrâneo Único, uma extensão natural**

Uma sinergia cultural poderosa que serve como alavanca de comunicação para alcançar um público amplo — especialmente os consumidores que buscam descobrir produtos mediterrâneos autênticos, com forte identidade e que dialogam com suas raízes ancestrais.

### Uma estratégia de exportação integrada e uma conexão sólida

Itália e os países mediterrâneos compartilham muitos ingredientes semelhantes: Possuem um saber artesanal enraizado no território, respeito pelo produto natural e um apego comum a métodos ancestrais de fabricação. Qualidade e autenticidade são valores partilhados e reconhecidos por consumidores cosmopolitas, apreciadores de produtos locais com sabores latinos, perfeitamente alinhados ao estilo de vida mediterrâneo.

### Unindo tradição e inovação, excelência para saborear.

A Itália, especialmente regiões como Lombardia, Piemonte e Ligúria, é reconhecida pelo apreço por produtos gastronômicos de alta qualidade, assim como pela busca constante por novidades com caráter único e excelência comprovada. Os consumidores italianos, conhecidos por sua paixão pela boa gastronomia, reconhecerão nos produtos uma qualidade que ressoa diretamente com suas próprias tradições culinárias.

## MERCADO PREMIUM

Suíça: onde autenticidade, qualidade e sabor se encontram



### Conectando tradição e sofisticação: o destino certo para produtos autênticos

Localizada no coração da Europa, a Suíça é um mercado onde excelência, rastreabilidade e autenticidade dos produtos alimentícios são critérios fundamentais.

Com alto poder aquisitivo e uma forte cultura gastronômica, os consumidores suíços buscam constantemente novidades que combinem qualidade artesanal e respeito às tradições.

- **Uma parceria voltada para o segmento premium:**

Ao ingressar no mercado suíço, estabelecemos parcerias estratégicas com empórios gourmet, lojas especializadas, boutiques gastronômicas, hotéis de luxo e redes de distribuição seletivas que compartilham o nosso alto padrão de qualidade.

- **Diversidade nos canais de distribuição:**

O mercado suíço está dividido em três grandes regiões culturais — suíço-alemã, francófona e italiana —, cada uma com hábitos de consumo próprios, exigindo uma abordagem diferenciada e adaptada para cada público.

### Uma vitrine seletiva : o melhor da gastronomia artesanal

O mesmo respeito pelo território, a mesma busca pela perfeição. Nossos produtos são destinados aos conhecedores, aos apreciadores de produtos de origem autêntica, assim como aos chefs estrelados que buscam ingredientes únicos. Comprometemo-nos a oferecer uma logística eficiente e um acompanhamento personalizado, garantindo a frescor e a autenticidade de cada produto.

### Tendência clara : o crescimento da demanda por produtos premium!

Com expertise reconhecida em exportação e importação de produtos premium, a EX-imtra e a ImdipendEX são os parceiros ideais para ampliar a presença dos produtos corsos na Suíça, sempre respeitando os altos padrões de qualidade e rastreabilidade exigidos por esse mercado de excelência.

Os suíços cultivam um apego visceral às suas paisagens e aos seus saberes tradicionais, que são moldados com paciência e paixão, como verdadeiras joias raras.



**imdipendEX**  
CORSICA EXPORT TASTE



Uma visibilidade bem construída e aprimorada dos seus produtos

A **ImdipendEX** apoia as empresas na estruturação de seus projetos de exportação, ajudando-as a construir uma **identidade forte** e otimizar sua estratégia de **desenvolvimento internacional**.

Com uma visão abrangente e expertise especializada, auxiliamos na superação de barreiras culturais, linguísticas e comerciais para estabelecer uma **presença sustentável** em novos mercados.

01 ✓ Consultoria em estratégia

02 ✓ Comunicação & Branding

03 ✓ Coaching prático



## SUORTE DE COMUNICAÇÃO INTERNACIONAL PERSONALIZADO ?

**Plano de ação personalizado para garantir o sucesso da sua expansão**

Estratégias de comunicação adaptadas às expectativas locais.

Identificação de posicionamento.

Preparação e estruturação do projeto internacional.

Seu mix de marketing diferenciado.

Criação de uma identidade de marca forte e distinta.

Apoio na digitalização e marketing.

Otimização do desempenho comercial.

Desenvolvimento das habilidades da equipe interna.

Preparação para reuniões estratégicas.

Networking com parceiros-chave e operadores do mercado.

Relações públicas.

# EXimtra®

## GROW YOUR NEW BUSINESS WITH US



**David Dore**  
Sales director

Via Ramai, 14  
07040 Sassari (Italy)

+33 6 60 49 76 78 (FR)  
+39 344 574 81 87 (IT)

eximtra.david@gmail.com  
dore-david@orange.fr

COMMERCIALISATION  
DÉVELOPPEMENT  
TRANSACTION  
À L'EXPORT

MARKETING  
PROSPECTING  
TRANSACTION  
FOR EXPORT



**Monica Calore**  
Project manager

Tour Armoise  
rue du 1er bataillon de choc  
20090 Ajaccio (France)

+33 6 10 44 38 75

imdipendex@gmail.com  
monica@com-mentis.com

CONSEIL  
PRÉPARATION  
ACCOMPAGNEMENT  
À L'EXPORT

COMMUNICATION  
PRÉPARATION  
COACHING  
TO EXPORT



**Gregori Dore**  
Sales manager

Via Ramai, 14  
07040 Sassari (Italy)

+33 6 22 93 62 52 (FR)

eximtra.gregori@gmail.com  
gregfernandez109@gmail.com

COMMERCIALISATION  
DÉVELOPPEMENT  
TRANSACTION  
À L'EXPORT

MARKETING  
PROSPECTING  
TRANSACTION  
FOR EXPORT

• • • **Contate-nos** hoje para transformar sua ambição internacional em sucesso concreto !



[www.ex-imtra.com](http://www.ex-imtra.com)

