



**EXPORT
IMPORT**
COMPANY



MARKETING
TRANSACTION
ACCOMPAGNEMENT
DÉVELOPPEMENT
COMMUNICATION
COACHING



EX  **imtra** [®]

www.ex-imtra.com



ACCÉLÉREZ VOTRE DÉVELOPPEMENT À L'INTERNATIONAL

Votre passerelle vers de nouveaux marchés

Bienvenus dans un monde où les échanges commerciaux sont en constante évolution, où se développer à l'international est un levier stratégique de croissance. S'implanter sur de nouveaux marchés nécessite une préparation rigoureuse, une expertise pointue et un réseau fiable.

Notre mission : Transformer votre ambition en succès international

EX-IMTRA accompagne les entreprises dans toutes les étapes de leur expansion internationale, en facilitant l'import et l'export de biens et services. Avec une approche sur mesure, nous aidons les TPE, PME, grandes entreprises et institutions à structurer leur stratégie commerciale, optimiser leur supply chain et sécuriser leurs opérations transfrontalières.

Une expertise stratégique bien en amont

Élaboration de plans d'action commerciale adaptés à chaque marché cible. Nous adaptons nos solutions à vos objectifs, votre secteur et votre maturité export.

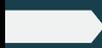
Maîtrise des réseaux de distribution

Identification des circuits de commercialisation les plus performants. Optimisation des offres et adaptation aux marchés cibles.

Une approche opérationnelle complète

De la logistique aux aspects réglementaires, nous facilitons chaque étape du processus. Stratégie de pricing et négociation commerciale.





POURQUOI CHOISIR EX-IMTRA ?

Une approche pragmatique et orientée résultats

Nous transformons votre projet en une réalité rentable et pérenne.

Un réseau de partenaires solides

Institutions, banques, fournisseurs logistiques, nous mettons à votre disposition un écosystème fiable.

Une vision stratégique alliée à une exécution sans faille

De la réflexion à l'opérationnel, nous vous guidons à chaque étape.

Une solution clé en main adaptée à votre activité

Notre accompagnement est entièrement modulable selon vos besoins.



NOS SOLUTIONS D'ACCOMPAGNEMENT

Définition de votre stratégie internationale

- Étude de marché et identification des opportunités.
- Analyse des risques et validation de la faisabilité.
- Développement d'une feuille de route pour l'exportation ou l'importation.

Mise en place de votre développement commercial

- Sélection des marchés et des partenaires stratégiques.
- Optimisation des canaux de distribution.
- Mise en place de dispositifs de prospection et d'implantation.

Gestion de la logistique et des opérations

- Structuration de la chaîne d'approvisionnement.
- Conformité réglementaire et douanière.
- Gestion des risques liés au commerce international.

Optimisation des financements et assurances

- Accès aux aides publiques et privées
- Sécurisation des paiements et couverture des risques.
- Assurance prospection pour minimiser les coûts d'implantation.



STRUCTURATION
DÉVELOPPEMENT



GRANDS MARCHÉS

Nos Solutions pour Réussir
sur les marchés prioritaires

Analyse de Marché & Stratégie d'Import-Export

- Identification des meilleurs fournisseurs et producteurs brésiliens en fonction de vos besoins.
- Étude des tendances et analyse des opportunités pour sécuriser vos approvisionnements.
- Accompagnement dans l'élaboration de stratégies d'entrée, partenaritas et alliances.

Logistique & Gestion de la Supply Chain

- Optimisation des circuits logistiques pour garantir des délais courts et un transport efficace.
- Gestion des formalités douanières et réglementaires pour assurer une conformité totale.
- Conseil sur les meilleures pratiques en matière d'exportation et de certification agroalimentaire.

Communication et Positionnement de Marque

- Stratégie de branding adaptée aux standards internationaux et aux grands marchés.
- Mise en place de plans marketing digitaux et traditionnels pour valoriser vos produits.
- Gestion de l'image et accompagnement sur les salons professionnels et événements agroalimentaires.

EX-IMTRA
EXPORT
IMPORT
COMPANY

MARKETING
PROSPECTING
TRANSACTION
COMMUNICATION
PREPARATION
COACHING

FOCUS SUR LE BRÉSIL

- ✓ Une expertise sectorielle approfondie dans le commerce du sucre, du soja, du chocolat et du café
- ✓ Un réseau de partenaires locaux solides pour sécuriser vos échanges et réduire les risques.
- ✓ Une gestion rigoureuse des aspects réglementaires et logistiques, essentielle pour le commerce international.
- ✓ Un accompagnement personnalisé et une approche pragmatique pour maximiser votre compétitivité.



Amanda Claro

Bureau de représentation brésil

+55 88 98166-4271

Négociation & Partenariats

- Accès à un réseau d'acteurs fiables et certifiés.
- Négociation des conditions commerciales pour maximiser votre rentabilité.
- Formation aux enjeux du management interculturel et des pratiques commerciales locales.



MARCHÉS PRÉMIUM

La CORSE, marché d'exception



Produits Corses agroalimentaires à partir d'une sélection de producteurs

La Corse est une île en plein cœur de la Méditerranée, baignée par une eau cristalline. Exempte d'industrie et de pollution, une montagne dans la mer. Les producteurs y conçoivent et fabriquent des spécialités selon des recettes ancestrales et des ingrédients régionaux. Avec leur confiance et leur savoir faire, nous avons sélectionné pour nos clients une production premium, la meilleure qui soit.



- **Sélection Rigoureuse des Producteurs** : répondant à des critères stricts de qualité, de certification (AOP, AOC, Bio, etc.) et capables de garantir une production régulière.
- **Mise en Place d'une Structure de Coordination** : groupement de producteurs pour mutualiser les efforts, faciliter la logistique et structurer l'offre.
- **Uniformisation des Standards** : respect des standards de production, d'emballage et de logistique homogènes afin de présenter une gamme cohérente à l'international.

Opportunités de Marché

EX-imtra, identifie les segments de consommateurs, les habitudes d'achat, et les tendances de consommation dans les pays cibles. Nous priorisons les marchés européens pour des livraisons rapides et les marchés internationaux pour des partenariats stratégiques.

Segmentation et Ciblage

Segments de clientèle à haut pouvoir d'achat et sensibles à la qualité et l'authenticité des produits. Circuits de distribution spécialisés : boutiques de luxe, les épiceries fines, Chefs étoilés et Concept stores, petites surfaces et chaînes de magasins spécialisés.

Positionnement Produit

Mise en avant du caractère unique, artisanal et authentique des produits corses (origine, savoir-faire, saveurs distinctives). afin de renforcer le positionnement haut de gamme et construire la différenciation par une approche coordonnée entre les producteurs.



MARCHÉS PRÉMIUM

Un vrai dialogue gastronomique



Une gamme de produits qui résonne avec les racines historiques de la cuisine italienne

La Corse et l'Italie partagent une longue tradition culinaire méditerranéenne, où les produits locaux sont au cœur de chaque repas. C'est dans cet esprit de partage et d'excellence que les produits agroalimentaires Premium trouvent leur place sur le marché italien, et s'inscrivent dans une dynamique de valorisation des produits méditerranéens authentiques.

- **Un pont gourmand entre la Corse et l'Italie :** Des liens entre voisins permettant une compréhension mutuelle et une connivence naturelle entre les deux peuples. Cette relation historique se reflète dans les produits agricoles et alimentaires des deux régions, qui s'inspirent d'un terroir commun, façonné par des siècles d'échanges et de partages.
- **Un Marché Méditerranéen Unique, une extension naturelle :** Une synergie culturelle qui constitue un levier de communication fort pour toucher un large public, en particulier les consommateurs italiens curieux de découvrir des produits méditerranéens authentiques, qui résonnent avec leurs propres racines.

Une stratégie d'exportation croisée et une forte connexion

Italie et la Corse, partagent bien plus que des ingrédients similaires : elles possèdent un savoir-faire artisanal ancré au terroir, un respect du produit naturel, et un attachement commun à des méthodes de fabrication ancestrales. Qualité et Authenticité sont des valeurs partagées et reconnues par les consommateurs italiens, friands de produits locaux aux saveurs authentiques, parfaitement adaptés à leurs goûts gourmands et raffinés.

Allier tradition et innovation, l'excellence à déguster

L'Italie, notamment des régions comme la Lombardie, le Piémont ou la Ligurie, est réputée pour son goût pour les produits gastronomiques haut de gamme, ainsi que pour sa recherche constante de nouveautés de qualité au caractère unique. Les consommateurs italiens, connus pour leur amour de la bonne cuisine, trouveront dans ces produits corses une qualité qui résonne avec leurs propres traditions gastronomiques.



MARCHÉS PRÉMIUM

CORSE, une montagne dans la mer
SUISSE une mer de montagnes



La Corse et la Suisse : Un Écho entre Deux Terres d'Exception

Située au cœur de l'Europe, la Suisse est un marché où l'excellence, la traçabilité et l'authenticité des produits alimentaires sont des critères fondamentaux. Avec un pouvoir d'achat élevé et une forte culture gastronomique, les consommateurs suisses recherchent des produits d'exception, alliant qualité artisanale et respect des traditions.

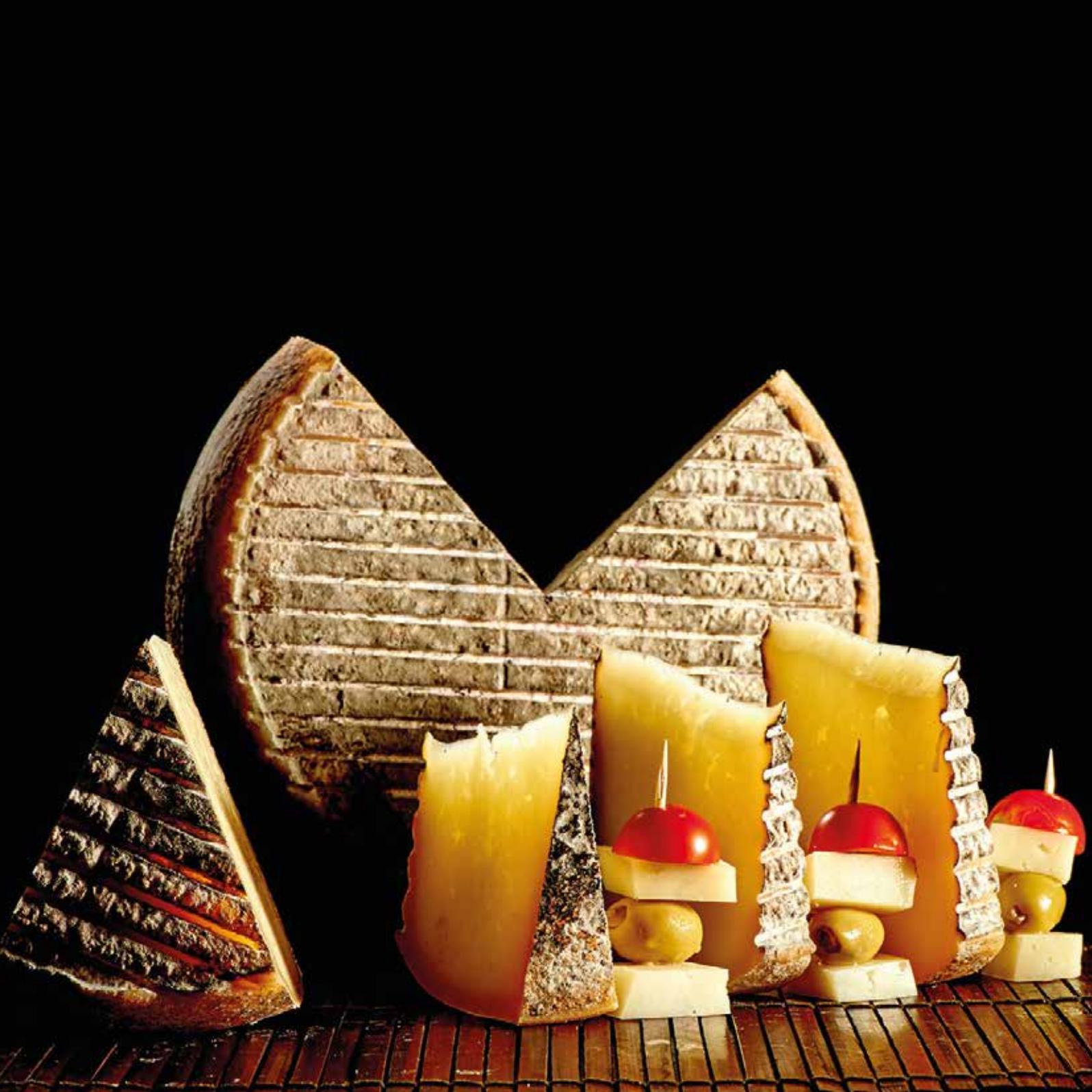
- **Une collaboration tournée vers le haut de gamme :** En intégrant le marché suisse, nous avons tissé des partenariats avec des enseignes spécialisées, des boutiques gastronomiques, des palaces et hôtels étoilés, ainsi que des grands distributeurs sélectifs qui partagent notre exigence de qualité.
- **Une diversité de circuits de distribution :** Le marché suisse est divisé en trois grandes régions culturelles (alémanique, romande et italienne), chacune ayant ses propres habitudes de consommation.

Un marché axé sur la qualité et le terroir

Un même respect du territoire, une même quête de perfection. Nos produits se destinent aux connaisseurs, aux amateurs de produits du terroir, ainsi qu'aux chefs étoilés en quête d'ingrédients uniques. Nous nous engageons à proposer une logistique efficace et un accompagnement personnalisé pour garantir la fraîcheur et l'authenticité de chaque produit. Tendance marquée pour les produits premium !

Votre partenaire sourcing d'exception

Avec une expertise reconnue dans l'export et l'import de produits premium, EX-imtra et lmdpendEX sont les partenaires idéaux pour développer la présence des produits corses en Suisse, tout en respectant les standards de qualité et de traçabilité exigés par ce marché d'excellence. Les Corses, comme les Suisses, cultivent un attachement viscéral à leurs paysages et à leurs savoir-faire qu'ils façonnent avec patience et passion comme des produits rares,.





Une visibilité de vos produits bien construite & valorisée

ImdipendEX, accompagne les entreprises dans la structuration de leur projet export, en les aidant à construire une **identité forte** et à optimiser leur stratégie de développement international.

Grâce à une **vision globale** et une **expertise pointue**, nous vous aidons à franchir les barrières culturelles, linguistiques et commerciales pour vous implanter durablement sur de nouveaux marchés.

01 ✓ Conseil stratégique à l'export

02 ✓ Communication et branding

03 ✓ Coaching terrain



ACCOMPAGNEMENT SUR MESURE EN COMMUNICATION INTERNATIONALE ?

Plan d'action personnalisé pour réussir votre expansion

Stratégies de communication adaptées aux attentes locales.

Identification du positionnement.

Préparation et structuration du projet international

Votre marketing mix différencié

Création d'une identité de marque forte et différenciante.

Accompagnement dans la digitalisation et le marketing

Optimisation de votre performance commerciale

Développement des compétences des équipes en interne.

Préparation aux rendez-vous stratégiques.

Mise en relation avec des partenaires et acteurs clés du marché

Relations publiques

EXimtra®

GROW YOUR NEW BUSINESS WITH US



David Dore
Sales director

Via Ramai, 14
07040 Sassari (Italy)
+33 6 60 49 76 78 (FR)
+39 344 574 81 87 (IT)
eximtra.david@gmail.com
dore-david@orange.fr

COMMERCIALISATION
DÉVELOPPEMENT
TRANSACTION
À L'EXPORT

MARKETING
PROSPECTING
TRANSACTION
FOR EXPORT



Monica Calore
Project manager

Tour Armoise
rue du 1er bataillon de choc
20090 Ajaccio (France)
+33 6 10 44 38 75
imdipendex@gmail.com
monica@com-mentis.com

CONSEIL
PRÉPARATION
ACCOMPAGNEMENT
À L'EXPORT

COMMUNICATION
PRÉPARATION
COACHING
FOR EXPORT



Gregori Dore
Sales manager

Via Ramai, 14
07040 Sassari (Italy)
+33 6 22 93 62 52 (FR)
eximtra.gregori@gmail.com
gregfernandez109@gmail.com

MARKETING
PROSPECTING
TRANSACTION
FOR EXPORT
COMMERCIALISATION
DÉVELOPPEMENT
TRANSACTION
À L'EXPORT

MARKETING
PROSPECTING
TRANSACTION
FOR EXPORT

• • • **Contactez-nous** dès aujourd'hui pour transformer votre ambition internationale en succès concret !



www.ex-imtra.com

